**ДИЛЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ №\_\_\_\_\_\_\_-20\_\_**

г. Киев « \_\_\_\_ »\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

**ООО «Пульсар Лимитед»,** именуемое в дальнейшем **«Поставщик»,** в лице директора Питателева Г.В., действующего на основании Устава, с одной стороны, и \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, именуемое в дальнейшем **«Дилер»**, в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, с другой стороны, заключили настоящее Соглашение о нижеследующем:

**1. Предмет Соглашения.**

1.1. Поставщик предоставляет Дилеру право совершать сделки по продаже оборудования поставки компании «Пульсар Лимитед», в т.ч. ТМ “EverExceed”, а также поручает Дилеру представлять интересы Поставщика по указанной продукции на территории Украины.

**Данное соглашение нацелено на:**

* построение долгосрочных, взаимовыгодных партнерских отношений между Поставщиком и Дилером;
* увеличение объема продаж и уровня прибыли обеих Сторон;
* укрепление позиций как Поставщика, так и Дилера, на рынке электропитающего оборудования.

Подразумевается, что Стороны **обоюдно** прикладывают **должные усилия** к реализации целей данного соглашения.

**2. Права и обязанности Поставщика.**

2.1. Поставщик является независимым партнером Дилера. Поставщик направляет активные усилия на маркетинговую, техническую и информационную поддержку Дилера для достижения последним наилучших результатов продаж.

2.2. Поставщик имеет право указывать \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_в качестве официального Дилера оборудования поставки ООО «Пульсар Лимитед». Дилеру выдается индивидуальный дилерский сертификат.

2.3 Поставщик обязуется поставлять оборудование Дилеру по ценам соответствующих прайс-листов, с учетом оговоренной и утвержденной скидки от розничной цены.

Размер скидки определяется в зависимости от объемов закупок оборудования поставки ООО «Пульсар Лимитед» и может быть скорректирован на усмотрение Поставщика, в зависимости от активности работы Дилера. Скидка от розничной цены может составлять от 15% до 30% в зависимости от типа оборудования и статуса Дилера.

Поставщик имеет право предоставить Дилеру специальную цену (cкидку), размер которой превышает действующую, в случае участия Дилера в конкурсе, аукционе, тендере. В данном случае специальная цена согласовывается индивидуально и зависит от коммерческих условий (общая стоимость закупки, сроки и условия поставки и др.)

2.4. Поставщик устанавливает розничные цены в USD. Расчет проводится в национальной валюте по коммерческому курсу, утвержденному Поставщиком на день проведения расчета. Индивидуально стороны могут согласовать и иные формы расчета.

2.5. В случае изменения розничных цен, Поставщик обязан не позднее, чем за 3 дня до момента изменения, уведомить об этом Дилера. Цены на предоплаченное Дилером оборудование изменению не подлежат. Также не подлежат изменению цены, зафиксированные под индивидуальные условия поставки (постоплата по договору и др.), но в любом случае курс валют пересчитывается на момент произведения расчета, если иное не оговорено Сторонами в особом порядке.

2.6. Поставщик обязуется предоставлять Дилеру информационно-справочные материалы по реализуемому оборудованию, проводить технические консультации а также регулярно информировать Дилера об особенностях и новостях предлагаемой продукции.

2.7. Поставщик берет на себя обязательство поддерживать на складских запасах на территории Украины достаточное количество наиболее ходовой продукции. Эксклюзивные позиции, а также большие объемы продукции поставляются только под заказ. Поставщик имеет право по запросу Дилера резервировать под него определенное количество продукции из складских запасов или из ожидаемых поступлений. Условия такого резерва оговариваются индивидуально в каждом конкретном случае.

2.8. Поставщик может предоставить Дилеру комплект оборудования или муляжей для демонстрационного зала, участия в выставках и т.д. Перечень оборудования и условия его предоставления устанавливаются дополнительным соглашением.

2.9. Поставщик обязуется бесплатно производить ремонт или замену поставленного Дилеру оборудования в течение гарантийного срока, действующего для конкретного типа продукции согласно выданного Поставщиком гарантийного талона.

2.10. Поставщик обязуется оказывать содействие Дилеру в выставочной и иной рекламной деятельности, направленной на продвижение продукции поставки ООО «Пульсар Лимитед», в т.ч. ТМ «EverExceed».

2.11. Поставщик обязуется разместить контактную информацию о Дилере на страничке своего сайта в разделе «Где купить». Поставщик нацелен на приоритетные продажи через дилерскую сеть.

2.12. Поставщик направляет активные усилия на обеспечение Дилера рекламными материалами (буклеты, баннеры, плакаты и другие материалы как в печатном, так и в электронном виде), а также сувенирной продукцией с символикой Поставщика (по индивидуальной договоренности).

2.13. Поставщик обязуется обеспечивать для Дилера «защиту проектов», т.е. при уведомлении Дилером об активной работе с конкретным клиентом по конкретному проекту, Поставщик гарантирует, что при обращении к нему иных дилеров по данному проекту, не поставит им оборудования и уведомит, что данный проект находится «под защитой». Если же к Поставщику обратится напрямую конечный заказчик, Поставщик обязуется предоставить ему котировки только после соответствующего согласования с Дилером.

2.14. Поставщик обязуется проводить независимую рекламную кампанию (выставки, конференции, реклама в специализированных печатных и электронных изданиях, реклама в сети интернет и др.) для увеличения популярности и спроса на поставляемые бренды, что однозначно будет иметь положительный коммерческий эффект в деятельности Дилера.

2.15. Поставщик обязуется периодически проводить технические обучающие семинары для своих дилеров, а также обеспечивать сервисную поддержку по запросу Дилера (оговаривается индивидуально в каждом конкретном случае).

2.16. Поставщик имеет право обеспечивать для наиболее активных Дилеров специальные акционные предложения на продукцию, скидки, разного рода бонусы и поощрения. Степень активности определяется исходя из динамики продаж и маркетинговой активности дилера по продвижению продукции Поставщика.

***Указанные условия*** *поддержки Дилера гарантируются Поставщиком при условии соблюдения Дилером данного Соглашения, а также наличии* ***активных маркетинговых усилий Дилера*** *в приоритетном продвижении продукции Поставщика, в т.ч. торговой марки «EverExceed».*

**3. Права и обязанности Дилера.**

3.1. Дилер является независимым партнером Поставщика. Дилер направляет активные маркетинговые усилия на приоритетное продвижение продукции поставки ООО «Пульсар Лимитед», в т.ч. ТМ «EverExceed».

3.2. Дилер обязуется изучать и указывать на своих ресурсах, а также рекламных материалах, особенности и преимущества продукции Поставщика, доводить до ведома клиентов эту информацию, а также иные данные технического, маркетингового и коммерческого характера, которые явно способствуют росту продаж, информированности конечных заказчиков о продукции Поставщика.

3.3. Дилер имеет право указывать в тендерной документации, рекламных и других материалах свой статус «Официального дилера по продукции EverExceed Industrial Corp.» и использовать зарегистрированную торговую марку и логотип компании EverExceed.

3.4. Дилер обязуется реализовывать оборудование Производителя c учетом рекомендованных розничных цен. При этом в открытом доступе (интернет-сайт и др.) Дилер не имеет права указывать цены на продукцию со скидкой более 5% от розничных. Исключение составляют лишь специальные акционные предложения, вводимые Поставщиком. При указании цен в гривнах Дилер обязан пересчитывать их по курсу не ниже указанного на страничке “Google Docs” Поставщика на текущую дату. Дилеру предоставляется ссылка на данный электронный документ, в котором также имеется информация по остаткам продукции, резервам и ожидаемым поступлениям.

3.5. При участии в открытом тендере, конкурсе или аукционе Дилер обязуется предварительно уведомлять об этом Поставщика (для «защиты проекта»), согласовывать цены и иные коммерческие условия поставки с Поставщиком индивидуально по конкретному проекту.

3.6 Дилер не имеет права участвовать в тендере с ценами ниже розничных (или иных, объявленных Поставщиком) при условии, что этот проект уже зарезервирован за другим Дилером.

3.7. Дилер берет на себя расходы по получению необходимых для работы лицензий (если таковые требуются), проведению исследований рынка сбыта, организации своего демонстрационного зала и реализации продукции Поставщика.

3.8. Дилер, по согласованию с Поставщиком, представляет оборудование Поставщика на выставках и презентациях. Распределение расходов на рекламу в каждом конкретном случае оговариваются Сторонами в индивидуальном порядке.

3.9. Дилер обязуется размещать и актуализировать на своем WEB-сайте информацию о продукции Поставщика, а также по согласованию с Поставщиком размещать на сайте рекламные блоки, статьи и иную информацию маркетингового характера, направленную на увеличение продаж (в т.ч. рекламные блоки, которые предоставляет непосредственно Поставщик). Также Дилер обязуется разместить рекламную информацию (баннеры, плакаты, буклеты и т.д.) в своем офисе/торговом или демонстрационном зале.

3.10. Дилер обязуется уведомлять заказчиков об особенностях правильной эксплуатации продукции, которые способствуют увеличению срока её службы и минимизации случаев преждевременного выхода из строя.

3.11. Дилер обязуется производить техническую, информационную и гарантийную поддержку своих заказчиков. В случае возникновения гарантийных вопросов, Дилер обрабатывает их и согласовывает с Поставщиком наиболее удобный вариант решения такого вопроса.

3.12. Дилер проводит целенаправленные рекламно-маркетинговые акции различного характера, в целях расширения рынка сбыта продукции Поставщика, в т.ч. ТМ «EverExceed». Условия проведения акций согласовываются с Поставщиком.

3.13. Дилер имеет право стимулировать продажи дополнительными услугами или товарами (бесплатная доставка, работа, дополнительные подарки и т.д.)

**4. Порядок оформления и выполнения заказов.**

4.1. Поставщик обеспечивает Дилера персональным менеджером. Связь и прием заказов происходят посредством телефонной связи, электронной почты, Skype и др.

4.2. Получив заказ, персональный менеджер согласовывает с Дилером сроки поставки, порядок отгрузки, и другую существенную информацию по заказу.

Поставка продукции может быть осуществлена в любую точку Украины посредством транспортных компаний «Деливери», «Новая Почта», «Интайм» или других (по запросу). При этом расходы по доставке Дилер берет на себя.

4.3. Комплектация оборудования подтверждается серийным номером оборудования, гарантийным талоном, и, в случае необходимости, комплектом дополнительных материалов (инструкция по эксплуатации, паспорт, сертификаты и т.д.)

4.4. Производитель обеспечивает упаковку оборудования, гарантирующую его сохранность при транспортировке.

**5. Размер и порядок оплаты.**

5.1. Оплата проводится в национальной валюте по коммерческому курсу, утвержденному Поставщиком на день проведения расчета. Индивидуально стороны могут согласовать и иные формы расчета.

5.2. Стандартное условие оплаты: 100% предоплата. Стороны могут утвердить иные условия оплаты на отдельные партии продукции, предусматривающие товарный кредит или отсрочку платежа.

**6. Ответственность сторон.**

6.1. Все отношения, включая документооборот, согласования цен и условий поставки, любые виды переговоров между Поставщиком и Дилером являются сугубо конфиденциальными и не подлежат разглашению третьей стороне.

6.2. При несоблюдении и систематических нарушениях Дилером условий данного Соглашения Поставщик имеет право разорвать с ним партнерские отношения.

**7. Прочие условия.**

7.1. Гарантийный срок оборудования определяется Поставщиком и указывается в соответствующем гарантийном талоне.

7.2. Споры и разногласия, возникшие между Сторонами в связи с исполнением обязательств по настоящему Соглашению, разрешаются путем переговоров.

7.3. Настоящее Соглашение вступает в силу с момента его подписания сторонами и действует до 31 декабря 2015 года. Настоящее Соглашение автоматически пролонгируется на один календарный год, если ни одна из Сторон не изъявила желания его расторгнуть в срок 10 дней до окончания его действия.

7.4. Настоящее Соглашение может быть расторгнуто по требованию одной из Сторон, при

этом между Сторонами должны быть полностью завершены взаиморасчеты. Инициатор должен уведомить другую Сторону о расторжении Соглашения не менее чем за 10 дней до расторжения Соглашения.

7.5. Настоящее Соглашение составлено и подписано в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу (по одному для Поставщика и Дилера).

**9. Юридические адреса и реквизиты сторон.**

|  |  |
| --- | --- |
| **ДИЛЕР :** | **Поставщик:** |
| **\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_** | **ООО «Пульсар Лимитед»** |
| Телефон \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Факс \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | Телефон (044) 296-30-29    Факс (044) 296-30-29 |
| Адрес: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | Адрес: 02160, г. Киев, ул. Березнева, 10 |
| Т/С \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  Банк: | Т/с 26007031241700  Банк ПАТ "УКРСИББАНК", г. Харьков, МФО 351005 |
| ЕГРПОУ: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | ЕГРПОУ: 33739163 |
| ИНН: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | ИНН 337391626521, |
| НДС (если есть): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | Свид. Плат. НДС № 35362378 |
|  |  |
| **Директор**  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  М.П. | **Директор**  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Питателев Г.В.  М.П. |