**ДИЛЕРСЬКА УГОДА №\_\_\_\_\_\_\_-20\_\_**

м. Київ « \_\_\_\_ »\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 20\_\_ р.

**ТОВ «Пульсар Лімітед**», що надалі іменується **«Постачальник**», в особі директора Пітатєлєва І.Г., що діє на підставі Статуту, з одного боку, та \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, іменується надалі **«Дилер**», в особі \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, що діє на підставі \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, з іншого боку, уклали цю Угоду про наступне:

**1. Предмет Угоди.**

1.1. Постачальник надає Дилеру право здійснювати операції з продажу обладнання, що поставляється компанією «Пульсар Лімітед», у т. ч. ТМ «EverExceed», а також доручає Дилеру представляти інтереси Постачальника щодо зазначеної продукції на території України.

**Дана угода спрямована на:**

* побудову довгострокових, взаємовигідних партнерських відносин між Постачальником і Дилером;
* збільшення обсягу продажів і рівня прибутку обох Сторін;
* зміцнення позицій як Постачальника, так і Дилера, на ринку обладнання електроживлення.

Мається на увазі, що Сторони **спільно** докладають **належних зусиль** для реалізації цілей даної угоди.

**2. Права та обов'язки Постачальника.**

2.1. Постачальник є незалежним партнером Дилера. Постачальник докладає активних зусиль для маркетингової, технічної та інформаційної підтримки Дилера з метою досягнення останнім найкращих результатів продажів.

2.2. Постачальник має право вказувати Дилера як офіційного Дилера обладнання, що постачається ТОВ «Пульсар Лімітед». Дилеру видається індивідуальний дилерський сертифікат.

2.3 Постачальник зобов'язується поставляти обладнання Дилеру за цінами відповідних прайс-листів, з урахуванням обумовленої та затвердженої знижки від роздрібної ціни.

Розмір знижки визначається залежно від обсягів закупівель обладнання поставки ТОВ «Пульсар Лімітед» і може бути скоригований на розсуд Постачальника, залежно від активності роботи Дилера. Знижка від роздрібної ціни може становити до 30% залежно від типу обладнання та статусу Дилера.

Постачальник має право надати Дилеру спеціальну ціну (знижку), розмір якої перевищує діючу, в разі участі Дилера в конкурсі, аукціоні, тендері. В даному випадку спеціальна ціна узгоджується індивідуально і залежить від комерційних умов (загальна вартість закупівлі, терміни та умови поставки тощо).

2.4. Постачальник встановлює роздрібні ціни в USD. Розрахунок проводиться в національній валюті за комерційним курсом, затвердженим Постачальником на день проведення розрахунку. Індивідуально сторони можуть узгодити й інші форми розрахунку.

2.5. У разі зміни роздрібних цін, Постачальник зобов'язаний не пізніше, ніж за 3 дні до моменту зміни, повідомити про це Дилера. Ціни на обладнання, попередньо оплачене Дилером, зміні не підлягають. Також не підлягають зміні ціни, зафіксовані за індивідуальними умовами поставки (постоплата за договором та ін.), але в будь-якому випадку курс валют перераховується на момент проведення розрахунку, якщо інше не обумовлено Сторонами в особливому порядку.

2.6. Постачальник зобов'язується надавати Дилеру інформаційно-довідкові матеріали щодо реалізованого обладнання, проводити технічні консультації, а також регулярно інформувати Дилера про особливості та новини пропонованої продукції.

2.7. Постачальник бере на себе зобов'язання підтримувати на складських запасах на території України достатню кількість найбільш ходової продукції. Ексклюзивні позиції, а також великі обсяги продукції поставляються тільки під замовлення. Постачальник має право на запит Дилера резервувати під нього певну кількість продукції зі складських запасів або з очікуваних надходжень. Умови такого резерву обумовлюються індивідуально в кожному конкретному випадку.

2.8. Постачальник може надати Дилеру комплект обладнання або муляжів для демонстраційного залу, участі у виставках тощо. Перелік обладнання та умови його надання встановлюються додатковою угодою.

2.9. Постачальник зобов'язується безкоштовно проводити ремонт або заміну поставленого Дилеру обладнання протягом гарантійного терміну, що діє для конкретного типу продукції згідно з виданим Постачальником гарантійним талоном.

2.10. Постачальник зобов'язується надавати підтримку Дилеру у виставковій та іншій рекламній діяльності, спрямованій на просування продукції, що поставляється ТОВ «Пульсар Лімітед», у т. ч. ТМ «EverExceed».

2.11. Постачальник зобов'язується розмістити контактну інформацію про Дилера на сторінці свого сайту в розділі «Де купити». Постачальник націлений на пріоритетні

2.12. Постачальник докладає активних зусиль для забезпечення Дилера рекламними матеріалами (буклети, банери, плакати та інші матеріали як у друкованому, так і в електронному вигляді), а також сувенірною продукцією з символікою Постачальника (за індивідуальною домовленістю).

2.13. Постачальник зобов'язується забезпечувати для Дилера «захист проєктів», тобто при повідомленні Дилером про активну роботу з конкретним клієнтом по конкретному проєкту, Постачальник гарантує, що при зверненні до нього інших дилерів по даному проєкту, не поставить їм обладнання і повідомить, що даний проєкт знаходиться «під захистом». Якщо ж до Постачальника звернеться безпосередньо кінцевий замовник, Постачальник зобов'язується надати йому котирування тільки після відповідного узгодження з Дилером.

2.14. Постачальник зобов'язується проводити незалежну рекламну кампанію (виставки, конференції, реклама в спеціалізованих друкованих та електронних виданнях, реклама в мережі Інтернет тощо) для збільшення популярності та попиту на бренди, що постачаються, що однозначно матиме позитивний комерційний ефект у діяльності Дилера.

2.15. Постачальник зобов'язується періодично проводити технічні навчальні семінари для своїх дилерів, а також забезпечувати сервісну підтримку за запитом Дилера (окремо обговорюється в кожному конкретному випадку).

2.16. Постачальник має право забезпечувати для найбільш активних Дилерів спеціальні акційні пропозиції на продукцію, знижки, різного роду бонуси та заохочення. Ступінь активності визначається виходячи з динаміки продажів і маркетингової активності дилера з просування продукції Постачальника.

***Зазначені умови*** *підтримки Дилера гарантуються Постачальником за умови дотримання Дилером даної Угоди, а також* ***наявності активних маркетингових зусиль*** *Дилера в пріоритетному просуванні продукції Постачальника, в т.ч. торгової марки «EverExceed».*

**3. Права та обов'язки Дилера.**

3.1. Дилер є незалежним партнером Постачальника. Дилер спрямовує активні маркетингові зусилля на пріоритетне просування продукції, що поставляється ТОВ «Пульсар Лімітед», у т.ч. ТМ «EverExceed».

3.2. Дилер зобов'язується вивчати і вказувати на своїх ресурсах, а також рекламних матеріалах, особливості та переваги продукції Постачальника, доводити до відома клієнтів цю інформацію, а також інші дані технічного, маркетингового та комерційного характеру, які явно сприяють зростанню продажів, поінформованості кінцевих замовників про продукцію Постачальника.

3.3. Дилер має право вказувати в тендерній документації, рекламних та інших матеріалах свій статус «Офіційного дилера по продукції EverExceed Industrial Corp.» і використовувати зареєстровану торгову марку і логотип компанії EverExceed.

3.4. Дилер зобов'язується реалізовувати обладнання Виробника з урахуванням рекомендованих роздрібних цін. При цьому у відкритому доступі (інтернет-сайт та ін.) Дилер не має права вказувати ціни на продукцію зі знижкою більше 5% від роздрібних. Виняток становлять лише спеціальні акційні пропозиції, що вводяться Постачальником. При вказівці цін в гривнях Дилер зобов'язаний перераховувати їх за курсом не нижче зазначеного на сторінці «Google Docs» Постачальника на поточну дату. Дилеру надається посилання на даний електронний документ, в якому також є інформація про залишки продукції, резерви та очікувані надходження.

3.5. При участі у відкритому тендері, конкурсі або аукціоні Дилер зобов'язується попередньо повідомляти про це Постачальника (для «захисту проєкту») та узгоджувати ціни та інші комерційні умови поставки з Постачальником індивідуально за конкретним проєктом.

3.6 Дилер не має права брати участь у тендері з цінами нижче роздрібних (або інших, оголошених Постачальником) за умови, що цей проєкт вже зарезервований за іншим Дилером.

3.7. Дилер бере на себе витрати по отриманню необхідних для роботи ліцензій (якщо такі потрібні), проведенню досліджень ринку збуту, організації свого демонстраційного залу і реалізації продукції Постачальника.

3.8. Дилер, за погодженням з Постачальником, представляє обладнання Постачальника на виставках і презентаціях. Розподіл витрат на рекламу в кожному конкретному випадку обумовлюються Сторонами в індивідуальному порядку.

3.9. Дилер зобов'язується розміщувати та актуалізувати на своєму WEB-сайті інформацію про продукцію Постачальника, а також за погодженням з Постачальником розміщувати на сайті рекламні блоки, статті та іншу інформацію маркетингового характеру, спрямовану на збільшення продажів (в т.ч. рекламні блоки, які надає безпосередньо Постачальник). Також Дилер зобов'язується розмістити рекламну інформацію (банери, плакати, буклети тощо) у своєму офісі/торговому або демонстраційному залі.

3.10. Дилер зобов'язується повідомляти замовників про особливості правильної експлуатації продукції, які сприяють збільшенню терміну її служби та мінімізації випадків передчасного виходу з ладу.

3.11. Дилер зобов'язується надавати технічну, інформаційну та гарантійну підтримку своїм замовникам. У разі виникнення гарантійних питань, Дилер обробляє їх і погоджує з Постачальником найбільш зручний варіант вирішення такого питання.

3.12. Дилер проводить цілеспрямовані рекламно-маркетингові акції різного характеру, з метою розширення ринку збуту продукції Постачальника, у т. ч. ТМ «EverExceed». Умови проведення акцій узгоджуються з Постачальником.

3.13. Дилер має право стимулювати продажі додатковими послугами або товарами (безкоштовна доставка, робота, додаткові подарунки тощо).

**4. Порядок оформлення та виконання замовлень.**

4.1. Постачальник забезпечує Дилера персональним менеджером. Зв'язок і прийом замовлень відбуваються за допомогою телефонного зв'язку, електронної пошти, Viber, Telegram та ін.

4.2. Отримавши замовлення, персональний менеджер узгоджує з Дилером терміни поставки, порядок відвантаження та іншу істотну інформацію щодо замовлення.

Поставка продукції може бути здійснена в будь-яку точку України за допомогою транспортних компаній «Делівері», «Нова Пошта», «Інтайм» або інших (за запитом). При цьому витрати по доставці Дилер бере на себе.

4.3. Комплектація обладнання підтверджується серійним номером обладнання, гарантійним талоном і, в разі необхідності, комплектом додаткових матеріалів (інструкція з експлуатації, паспорт, сертифікати тощо).

4.4. Виробник забезпечує упаковку обладнання, що гарантує його збереження під час транспортування.

**5. Розмір і порядок оплати.**

5.1. Оплата здійснюється в національній валюті за комерційним курсом, затвердженим Постачальником на день проведення розрахунку. Сторони можуть індивідуально узгодити й інші форми розрахунку.

5.2. Стандартна умова оплати: 100% передоплата. Сторони можуть затвердити інші умови оплати на окремі партії продукції, що передбачають товарний кредит або відстрочку платежу.

**6. Відповідальність сторін.**

6.1. Всі відносини, включаючи документообіг, узгодження цін і умов поставки, будь-які види переговорів між Постачальником і Дилером є суто конфіденційними і не підлягають розголошенню третій стороні.

6.2. У разі недотримання та систематичних порушень Дилером умов цієї Угоди Постачальник має право розірвати з ним партнерські відносини.

**7. Інші умови.**

7.1. Гарантійний термін обладнання визначається Постачальником і вказується у відповідному гарантійному талоні.

7.2. Спори та розбіжності, що виникли між Сторонами у зв'язку з виконанням зобов'язань за цією Угодою, вирішуються шляхом переговорів.

7.3. Ця Угода набирає чинності з моменту її підписання сторонами і діє до 31 грудня року підписання Угоди. Ця Угода автоматично пролонгується на один календарний рік, якщо жодна зі Сторін не виявила бажання її розірвати в термін 10 днів до закінчення її дії.

7.4. Ця Угода може бути розірвана на вимогу однієї зі Сторін, при

цьому між Сторонами повинні бути повністю завершені взаєморозрахунки. Ініціатор повинен повідомити іншу Сторону про розірвання Угоди не менше ніж за 10 днів до розірвання Угоди.

7.5. Ця Угода складена і підписана у двох примірниках, що мають однакову юридичну силу (по одному для Постачальника і Дилера).

**9. Юридичні адреси та реквізити сторін.**

|  |  |
| --- | --- |
| **ДИЛЕР :**  | **Постачальник:** |
| \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  | ТОВ «Пульсар Лимитед» |
| Телефон \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | Телефон +38 (800) 330-255 |
| Адреса: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | Адреса: 02155, м. Київ, вул. Березнева, 10 |
| Поточний рахунок IBAN \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_Банк:  | Поточний рахунок IBAN: UA973005280000026005455071863Банк АТ "ОТП БАНК"МФО 300528 |
| ЄДРПОУ: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | ЄДРПОУ: 33739163 |
| ІПН: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | ІПН: 337391626521 |
| Свідоцтво платника ПДВ (якщо є): \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | Свідоцтво платника ПДВ: №: 35362378 |
|  |  |
| **Директор** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_  М.П. | **Директор** \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Питатєлєв І.Г.М.П. |